

## **Verkäufer (m/w) für Lichtkonzepte im Aussendienst Region Ostschweiz und Zürich**

Die Störi Licht AG mit Firmensitz in Netstal / GL investiert mit Begeisterung in die Zukunft, bietet ihrer Kundschaft in der ganzen Schweiz erstklassige Dienst- und Serviceleistung "aus einer Hand" und verfolgt eine überzeugende Wachstumsstrategie. Sie profitieren von den Kontakten zu renommierten europäischen Leuchtenherstellern sowie von einem direkten Draht zum Verwaltungsrat. In diesem innovativen Kleinunternehmen dürfen Sie die Zukunft prägen!

### **Darum geht's**

Von Ihrem Wohnort aus organisieren Sie Ihre Aktivitäten im Verkaufsgebiet selbstständig. Im Zentrum steht die Pflege nachhaltiger Kundenbeziehungen sowie die Erweiterung des Marktgebiets:

- Küchenbauer, Schreiner und Ladenbauer proaktiv unterstützen mit Beleuchtung Know-how
- Elektroplaner, Elektriker, Bauherren und Architekten proaktiv beraten
- Neue Kunden akquirieren sowie Netzwerk und Auftragsvolumen ausbauen
- Kundenspezifische Lösungen erarbeiten
- Bestehende Kontakte umsichtig pflegen und entwickeln
- Mit Gespür für Entwicklungen, Bedürfnisse und Chancen Gebiet sukzessive entwickeln

### **Das braucht's**

Mehrjährige Erfahrung im Verkauf und Ihre Begeisterung für hochwertige Lichtsysteme und Ihr überzeugendes Auftreten. Ihr Profil umfasst zudem:

- Technische Grundausbildung, idealerweise Elektrotechnik oder Schreiner
- Fachwissen im Bereich Elektrotechnik, Architektur oder Bauwirtschaft
- Lebhaftes Interesse an der Beleuchtungsbranche
- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf bzw. Aussendienst
- Lichttechnische Weiterbildung von Vorteil (falls nicht vorhanden, wird dies unterstützt)
- Eigenmotivation sowie Ergebnisorientierung

### **Ihre Vorteile**

Ihr Arbeitgeber schafft Bedingungen, die Sie beflügeln sowie unterstützen. Dazu gehören:

- Hochwertige und stark nachgefragte Produktpalette
- Überzeugende Verkaufshilfen und Info-/Werbeunterlagen
- Unterstützung durch Innendienst sowie eigene Planungsspezialisten
- Privat nutzbares Geschäftsfahrzeug, Handy und Laptop
- Unternehmerische Freiheit
- Familiärer Charakter
- Etablierte Marktstellung
- Offensive Wachstumsstrategie
- Flache Hierarchie
- 25 Tage Urlaub
- Unkomplizierte Entscheidungsprozesse
- Haben Sie noch keine Weiterbildung als Lichtplaner? Dann dürfen Sie diese auf Kosten Ihres neuen Arbeitgebers nachholen!

## **Ihre neue Arbeitgeberin**

### **Von individuellen LED-Lösungen für Schreiner und Küchenbauer, bis zu spezifischen LED-Lösungen fürs Projektgeschäft:**

Hera, Ivela, Arena Luci, Galaxy profiles, Lyz for fashion; Marken, die eine starke Ausstrahlung besitzen und für innovative, hochwertige Lichtsysteme stehen.

Können Sie sich vorstellen, dass solche und andere zukunftsweisende Beleuchtungssysteme Ihr Herz künftig höherschlagen lassen? Dann sollten Sie sich umgehend um diese attraktive Position bewerben! Ihr Arbeitgeber ist im B2B-Bereich tätig und fungiert als Partner für Möbel- und Küchenbranche, Laden- und Messebau sowie Planer, Architekten, Schreiner und Elektriker. In einer sympathischen Umgebung wartet ein eingespieltes, kollegiales und professionelles Team.

### **Vorteil wertschätzendes Arbeitsklima**

Hier macht es Spass, Verantwortung zu übernehmen und selbst ein Kapitel der Erfolgsgeschichte zu schreiben. Freuen Sie sich auf ein wertschätzendes und kollegiales Team sowie ein lebhaftes Umfeld, das von einer offensiven Wachstumsstrategie und viel Begeisterung geprägt wird. Herzlich willkommen.

### **Ich freue mich darauf, Sie kennenzulernen!**

Für Fragen stehe ich Ihnen jederzeit gerne zur Verfügung. Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte per E-Mail.

[p.schwarber@stoeri-licht.ch](mailto:p.schwarber@stoeri-licht.ch)

Störi Licht AG  
Peter Schwarber  
Zaunweg 15a  
8754 Netstal